

Your Success is our Business

～ amg グループ ～

夢、発想、創造。

税理士法人 アミック
株式会社 アミック総研
アミック司法書士事務所アミック労務管理事務所
アミック行政書士事務所

〒321-0151 栃木県宇都宮市西川田町923-20 TEL: 028-908-4411 FAX: 028-645-1000

『中小企業の差別化』

先日、日経新聞の一面に『上場企業利益率最高に』という記事があった。記事によると稼ぐ力が一段と高まり、効率的に利益を生み出す力（売上高経常利益率）が過去最高であるとなっていた。その理由は円安・原油安の追い風の他に大きく二つある。一つは、独自の技術や商品力を背景にした価格上昇。もう一つはM&A等による資源の集中投資である。一方、私たちの地元地方ではどのような状況であるか？職業会計人としていろいろな会社をみているが、過去最高の利益を計上している中小企業は非常に少ない現状だ。上場企業と、地方の中小企業その差はどこにあるのか考えてみた。

中小企業の問題点は、①粗利益率が低い、つまり技術や商品力に特徴がない。②原価管理ができていない。あるいは納入価等の交渉力が弱い。③賃金が低く労働分配率が高い。給与が安いと、従業員のモチベーションも上がらない等が挙げられる。これらの問題点を解決すれば、中小企業でも適正な利益を確保できるものと思う。

では具体的にどうすれば利益体質の会社に変えることができるのか考えてみた。まずは他社との差別化である。儲かっている中小企業は、技術や商品だけでなく働きぶりや仕事に対する想いが他社とは違う。つまり現場社員の日頃の仕事が差別化に繋がる。『御社の社員さんはいつも明るく挨拶が素晴らしいね』といった具合だ。納期や時間を守ること等、誰にでもできることを、必ず実行する社風を築くことが重要である。

税理士法人 アミック 代表社員 谷中田 悟

「最高のパフォーマンス」

どんな時でも最大限の力を発揮できれば、と思うことがあります。しかし、いつでもその力が発揮できるとは限りません。できる限り100%に近い力を発揮するためには、適度な緊張が必要だそうです。緊張しすぎていても、逆にリラックスしすぎていても最大限の力を発揮することはできません。

適度な緊張をするためには、自信を持つことが大切だと思います。しっかりとした準備やシミュレーションをすることで、自信は高めることができます。自信を持ち、常に最大限の力を発揮した状態で業務に取り組み、さらなる顧客満足度の向上に努めて参ります。